

COMPRAR, VENDRE I TREBALLAR A FRANÇA

DATA D'INICI: 05/06/2013

HORARI: DIMECRES de 09:30h a 17:00h

DURADA: 7.5 hores.

A QUI S'ADREÇA

A directors generals, directors de l'àrea internacional i/o màrqueting, directors comercials i empresaris amb interessos actuals o futurs a França.

OBJECTIUS

L'objectiu principal d'aquest curs és plantejar la problemàtica del desenvolupament de les empreses a França i de manera especial la comercialització, aprovisionament i interacció local a través d'implantacions comercials i industrials.

PROGRAMA

- 1.- Presentació del món jurídic i administratiu francès, legislació general, mercat, assessorament i controls.
- 2.- L'exercici d'una activitat comercial a França.
 - 2.1- Intervenció puntual. Contractes de venda, col·laboració amb entitats presents a França, registre de l'empresa catalana del sud al nord (sucursal).
 - 2.2- Instal·lació d'una estructura al territori Francès. Crear una societat : filial o "nova" empresa, associació o adquisició, diverses formes jurídiques en funció de les necessitats.
- 3.- La legislació fiscal a França:
 - 3.1- Conveni fiscal França/Espanya.
 - 3.2- Activitat puntual/activitat permanent
 - Conseqüències fiscals.
 - Impost de societats i diferents formes d'impostos
 - Principis i diferències rellevants.
 - IVA : Principis de funcionament i/o de declaració.
- 4.- La legislació social a França:
 - 4.1- Obligacions d'una empresa catalana del sud que posi a treballar personal a França. Obligacions de declaració i sancions en cas d'omissió de declaracions.
 - 4.2- Marc legislatiu laboral que ha de conèixer una empresa que fa treballar personal Francès.
 - Principis generals.
 - El contracte de durada definida.
 - El contracte de durada indefinida

-L'acomiadament

4.3- Obligacions d'una empresa que fa treballar personal francès:

-Obligacions de declaracions

-Obligacions al moment de l'entrada a l'empresa:

*La nòmina

*Indemnització de l'acomiadament

5.- Elements de comptabilitat

-Forma de la factura i requisits

-Presentació del pressupost francès i comparatiu amb el pressupost de les empreses del sud.

6 - Punt sobre les ajudes públiques per a empreses

-Ajudes a la inversió productiva i creació de llocs de treball

-Ajudes a la formació professional i de la contractació

-Ajudes a la investigació, al desenvolupament i a la innovació (I+D+I)

-Augment de l'ajuda a les inversions respectuoses del medi ambient

PONENT

Merryl Soler

Advocada des de gener de 2011.

Titulada Social a ALPHA CONSULTORS, firma consultora en dret i Recursos Humans des de l'octubre del 2001 al desembre del 2010. Investigadora -Docent responsable de l'ensenyament, del 2004-2006 a la Universitat de Perpinyà.

Annabel Brunet

Des de l'any 2011 exerceix d'advocada.

Assessora empresarial del departament de Aude i delegada de PO l'Office Regional, formació i informació de professions liberals.

Professor Universitat de Nîmes:

- Dret d'Obligacions i Responsabilitat civil

- Institucions Europees

- Introducció de la llei

- Dret Comercial

Consultora legal i financera d'auditoria, de les empreses ADL.

David Roca

Advocat des de gener 2011

Professor a la Universitat de Perpinyà:

- En Dret Fiscal

- En Dret administratiu i constitucional

Cosme DILME

Expert en gestió comptable

HORARI

1 jornada de 7.5 hores distribuïda de la següent manera:

09:30h - 12:30h Ponències

12:30h - 13:30h Atenció a les preguntes de caràcter general

13:30h - 14:30h DINAR

14:30h - 17:00h Tallers i casos pràctics

LLOC

NÚMERO DE PLACES

HOTEL ULTÒNIA

20

Av. Jaume I, 22

17001 GIRONA

PREU

50 euros/associats

75 euros/no associats

- Tots els cursos organitzats per l'ENF de 6 o més hores podran ser bonificats segons el sistema de Formació Continuada a través dels butlletins mensuals de cotització a la Seguretat Social.
- ENF es reserva el dret d'anul·lar el curs, en aquest cas ho comunicarà amb temps suficient i retornarà els pagaments íntegres.

INFORMACIÓ I INSCRIPCIONS

Escola de Negocis FOEG
C/ Bonastruc de Porta, 15 - Girona
972 21 55 34
enf@foeg.cat

Amb la col·laboració

