

Curs on-line:
**LINKEDIN, una eina
empresarial que impulsa
les teves vendes**

DATA INICI	7 de maig de 2024
HORARI	de 17:00 a 19:00
DURADA	8h (4 sessions de 2h)

OBJECTIUS

En aquest curs es capacitarà per utilitzar de manera efectiva la plataforma LinkedIn, com una eina estratègica per a impulsar les vendes. Aquest curs proporciona coneixements clau sobre com entrenar i dominar l'algoritme de LinkedIn, optimitzar el perfil per destacar entre la competència, i aplicar tècniques adaptades al nostre negoci per atraure clients, tot mantenint una presència autèntica.

A més es focalitza en les vendes B2B i B2C, explorant què busquen realment els clients, la corresponsabilitat en la imatge de marca i l'ús d'eines potenciadores de vendes. El contingut també aborda les tendències emergents com la intel·ligència artificial aplicada a LinkedIn i la integració amb altres eines empresarials.

METODOLOGIA

Quatre sessions en directe i on-line (dues hores de durada per sessió) i la presentació descarregable de suport.

PROGRAMA

1a sessió

Exploració dels secrets de LinkedIn

- Transformar la presència en línia
- Construir una estratègia efectiva
- Impulsar les vendes del negoci

Optimització del temps a LinkedIn

- Converteix la plataforma en una eina poderosa

Comprendre l'algoritme de LinkedIn

- Treure'n el màxim rendiment
- Destacar enmig de la competència

Anàlisi del perfil

- Elements essencials d'un perfil visible i guanyador
- Estratègies per captivar l'atenció del públic objectiu

Utilització d'*insights* reveladors

- Destacar a LinkedIn per obtenir un avantatge competencial

PROGRAMA

2a sessió

L'art de presentar-se i construir relacions comercials

- Com evitar tàctiques de venda intrusives
- Desvetllament de la regla del 80/20

Connexions autèntiques sense autopromoció excessiva

- Diferències entre perfil personal i perfil corporatiu

Importància de preservar la humanitat en el context digital

- Priorització de l'autenticitat sobre l'artificialitat
- Creixement accelerat i sostenible

Estratègies de planificació detallades

- Indicadors clau per assolir l'èxit a LinkedIn

Objectius específics de cada negoci

- Indicadors com a guia estratègica

Fase d'atracció, captació i fidelització

- Optimització de les interaccions amb una audiència selecta

3a sessió

Estratègies per augmentar les vendes a través de LinkedIn

- Comprendre i abordar les necessitats dels clients

Funcionalitats i avantatges de LinkedIn Sales Navigator i LinkedIn Paid

- Potenciació de les estratègies de venda a la plataforma

Ús eficient d'eines per identificar i abordar clients potencials amb èxit

- Desxifrar les veritables necessitats dels clients

Adaptació de les estratègies de venda per satisfer les necessitats dels clients

- Profundització en la psicologia del consumidor

Traducció de la comprensió de la psicologia del consumidor en oportunitats de venda reals

4a sessió

Sessió d'anàlisi pràctica

- Revisió de perfils reals i casos dels participants
- Orientacions específiques i consells personalitzats

Exploració de tendències emergents a LinkedIn

- Transformació del paisatge de LinkedIn

Àrees clau per optimitzar presència i estratègia a LinkedIn

PROGRAMA

Aprenentatge de les experiències dels altres perfils

- Accions valuoses per millorar la teva estratègia

Possibles sinèrgies integrant LinkedIn amb altres eines empresarials

- Potenciació de l'eficàcia en gestió de contactes
- Generació de clients potencials i ús d'intel·ligència artificial
- Consolidació de la presència digital

FORMADORA

Sandra Barreto. Creadora de continguts digitals, CCMM freelance, Professora universitària a ESHOB i formadora del Consorci de Formació Contínua.

PREUS

PREU CURS: 215
SOCIS INDIVIDUALS I ALUMNI: 160
SOCIS COL·LECTIUS: 180

*Tots els cursos organitzats per l'ENF de 3 o més hores poden ser bonificats segons el sistema de Formació Continuada a través dels butlletins mensuals de cotització a la Seguretat Social, sense cost addicional.

La bonificació és de 9/13 €/hora

**ENF es reserva el dret d'anul·lar el curs. En aquest cas ho comunicarà amb temps suficient i retornarà els pagaments íntegres.

DURADA, CALENDARI i LLOC

4 sessions de 2h, en format on-line

Dies: dimarts i dijous

Dates: 7, 9, 14 i 16 de maig

Horari: de 17.00 a 19.00

INFORMACIÓ i INSCRIPCIONS

Escola de Negocis FOEG

C/Bonastruc de Porta, 15 17001 Girona

972 21 55 34

enf@foeg.cat

Nom del curs		<input type="text"/>	
Núm del curs	ENF20200001-	Data inscripció al curs	<input type="text"/>
DADES DE L'ALUMNE/A			
N.I.F. o N.I.E.	<input type="text"/>	Núm. d'Afiliació Seguretat Social	<input type="text"/>
		Sexe	<input type="text"/>
Cognoms, nom	<input type="text"/>		Data de naixement
			<input type="text"/>
Adreça	<input type="text"/>	Població	<input type="text"/>
		C.P.	<input type="text"/>
Telèfon	<input type="text"/>	Fax	<input type="text"/>
		E-mail	<input type="text"/>
ESTUDIS REALITZATS			
0	<input type="checkbox"/> Estudis bàsics	1	<input type="checkbox"/> Titulat universitari 1er cicle
		2	<input type="checkbox"/> Titulat universitari 2on cicle
3	<input type="checkbox"/> Titulat universitari 3er cicle	4	<input type="checkbox"/> Títol de doctor/a
Especialitat	<input type="text"/>		
	Altres estudis	<input type="text"/>	
SITUACIÓ LABORAL			
<input type="checkbox"/> Autònom			Lloc que ocupa dins l'empresa
<input type="checkbox"/> Ocupat/da	Tipus de contracte	<input type="text"/>	<input type="checkbox"/> Directiu / Propietari
			<input type="checkbox"/> Director General / Gerent
			<input type="checkbox"/> Cap / Director d'Àrea
			<input type="checkbox"/> Comandament Intermig
			<input type="checkbox"/> Tècnic / Treballador Qualificat
	Àrea en la que treballa	<input type="text"/>	
DADES FACTURACIÓ: ENTITAT O EMPRESA ON TREBALLEU ACTUALMENT (NOMÉS OCUPATS/DES)			
<input type="checkbox"/> Empresa amb menys o igual a 250 treballadors/ores			<input type="checkbox"/> Empresa amb més de 250 treballadors/ores
Raó social	<input type="text"/>		CIF
			<input type="text"/>
Sector / Activitat empresa	<input type="text"/>		
Núm inscripció seguretat social	<input type="text"/>	Núm de treballadors/ores	<input type="text"/>
Adreça	<input type="text"/>	Població	<input type="text"/>
		C.P.	<input type="text"/>
Telèfon	<input type="text"/>	Fax	<input type="text"/>
		E-mail	<input type="text"/>
ENTITAT O EMPRESA ASSOCIADA A FOEG			
<input type="checkbox"/> No associada	<input type="checkbox"/> Sí associada	A través de l'associació / gremi	
		<input type="text"/>	
TREBALLADORS - FUNDACIÓ TRIPARTITA		AUTORITZACIÓ	
Es vol bonificar el curs? Sí	<input type="checkbox"/>	No	<input type="checkbox"/>
Vol que la FOEG li tramiti? Sí	<input type="checkbox"/>	No	<input type="checkbox"/>
L'Empresa té RLT? Sí	<input type="checkbox"/>	No	<input type="checkbox"/>
		Autoritza a incloure la seva adreça a la newsletter per rebre la informació dels propers cursos?	
		<input type="checkbox"/> Sí <input type="checkbox"/> No	
<p>D'acord amb la Llei Orgànica 03/2018, de 05 de desembre, de Protecció de Dades de Caràcter Personal i garantia dels drets digitals, i el seu reglament de desenvolupament aprovat l'article 13 del Reglament (UE) 2016/679 de 27 d'abril, l'informem que les seves dades seran incorporades a un fitxer de la Federació d'Organitzacions Empresarials de Girona amb la finalitat de gestionar les activitats que porta a terme el centre de formació de la Federació i informar de futures activitats de la Federació. Les dades personals podran ser cedides als organismes que ho requereixin per la correcta gestió de l'activitat formativa, tals com els organismes competents en matèria de formació continua i/o ocupacional de la Generalitat de Catalunya o l'Estat, o com Foment del Treball. També podran ser cedides les dades a Bonastruc de Porta Formació SL o aquelles entitats a través de les quals la Federació dugui a terme les activitats formatives. Pot exercir els drets d'accés, rectificació, cancel·lació i oposició, d'acord amb la normativa vigent, adreçant-se al C/ Bonastruc de Porta, 15 - 17001 de Girona.</p>			
Signatura del treballador/a			
<input type="text"/>			

Per fer efectiva la inscripció cal enviar, per fax 972-227122 o e-mail enf@foeg.cat, la còpia de la transferència bancària per l'import del curs.
El núm. de compte Caixa d'Enginyers: IBAN: ES30.3025.0900.8314.0001.3930 | CaixaBank: ES30 2100 0002 5102 0143 1227
La FOEG es reserva el dret d'anul·lar el curs, fent efectiva el retorn de la transferència.

F 722. 01 / 02
Rev. 0